

CURSO TALLER
**MODELOS DE
CONTRATACIÓN
Y TÉCNICAS
DE NEGOCIACIÓN**
PARA EL SECTOR
SALUD



VIRTUAL

**INSCRÍBASE
AQUÍ**



**INICIA EL 19 DE
MAYO DE 2021**
7:30 a.m. a 9:30 a.m.

DURACIÓN: 48
HORAS

16 horas en sesiones de videoconferencias (síncronas)
32 horas de trabajo autónomo (asíncrono)

Organiza



CUPO LIMITADO.
40 Asistentes por grupo.

PRESENTACIÓN.

La contratación en las instituciones prestadoras de servicios de salud como en cualquier otro sector representa la piedra angular en la gestión de recursos y ejecución presupuestal, por tanto requiere de especial atención y cualificación de las personas que tienen a cargo esta responsabilidad; requiere un conocimiento previo y amplio de los diferentes modelos de contratación de servicios de salud, éste es un sector muy dinámico que cada día cambia y adopta nuevos modelos y estructuras que inciden directamente en su viabilidad administrativa y financiera; de igual manera se requiere un **conocimiento estructurado y detallado de los costos por servicio, área o especialidad para con base a esto construir la nota técnica que soporta el posterior proceso de negociación.**

Teniendo en cuenta estos cuatro elementos hemos construido la agenda académica del presente curso taller con la certeza de poder aportar herramientas técnicas y conceptuales en pro de mejorar los procesos de negociación entre Aseguradores y Prestadores.





AGENDA ACADÉMICA.

En esta oportunidad hemos conformado un comité académico liderado por la Dra. Olga Lucía Zuluaga Rodríguez, Directora Ejecutiva de la Asociación Colombiana de Empresas Sociales del Estado y Hospitales Públicos - ACESI -, Directivos de Fundasuperior, la Fundación Visión Salud y un selecto grupo de conferencistas expertos en cada una de las temáticas a tratar.

MODELOS DE CONTRATACIÓN Y PAGO EN SALUD

4 horas síncronas y 8 asíncronas

MÓDULO I.

1. Contrato de prestación de servicios de salud y sus componentes
2. Mecanismos de contratación más frecuentes, característica, ventajas, desventajas y requisitos

-
- Contrato por evento
 - Contrato por capitación
 - Contratación por pago global prospectivo
 - Contrato por grupo de riesgo
 - Pago por diagnóstico
-



Dra. OLGA LUCÍA ZULUAGA R.

Médico Cirujano Universidad Tecnológica de Pereira con estudios en Auditoría Médica, Gerencia de la Calidad y habilidades Gerenciales. Especialista en Finanzas Universidad EAFIT. Especialista en Gerencia de Sistemas de Salud Universidad Tecnológica de Pereira. Maestría Gerencia de Sistemas de Salud Universidad Tecnológica de Pereira. Presidente Junta Directiva y Directora Ejecutiva de la Asociación Colombiana de Empresas Sociales del Estado y Hospitales Públicos - ACESI, y Directora Ejecutiva de la Asociación de Hospitales del Risaralda, ex directora Médica y de Prestación de Servicios en EPSs, durante 7 años.

COSTOS HOSPITALARIOS

4 horas síncronas y 8 asíncronas

MÓDULO II.

- Aspectos Claves en Gestión de Costos en Salud
- Métodos de Costeo acorde a la modalidad de contratación:
- Costeo por Absorción
- Costeo por Actividades - ABC
- Costeo basado en GRD
- Costeo basado en tiempo por actividad



Dra. JACQUELINE JAIMES TRESPALACIOS.

Odontóloga, Magíster en Gestión de las Organizaciones (Universidad de Quebec -Canadá), Especialista en Gerencia y Auditoría de la Calidad en Salud (U. Tadeo). Gerente de la firma QUALICO S.A.S., empresa que desarrolla proyectos de consultoría en Colombia, Perú, Costa Rica y Guatemala. Experiencia como Asesora de Ministerio de Salud y Secretaría Distrital de Salud de Bogotá. Ha sido Gerente General de la firma JAHV McGregor en proyectos de Interventoría y Auditoría con el Sector público. Experta en mejoramiento continuo de la calidad, desarrollo de modelos innovadores de negocio, costos hospitalarios, conferencista nacional e internacional; y Docente de Posgrados de la Universidad EAN y Universidad Jorge Tadeo Lozano.

LA NOTA TÉCNICA COMO HERRAMIENTA DE CONTRATACIÓN

4 horas síncronas y 8 asíncronas

MÓDULO III.

Construcción de la Nota Técnica como Herramienta para la contratación.

Introducción a la atención en salud basada en valor.

- Cadena de valor del proceso asistencial y ciclo de atención.

Nota técnica para la contratación de servicios de salud.

- Ciclo de atención y mecanismos de contratación.
- Nota técnica y ciclo de atención.
- Nota técnica según el tipo de mecanismo de contratación.

Ejemplos de nota técnica según mecanismos de contratación.



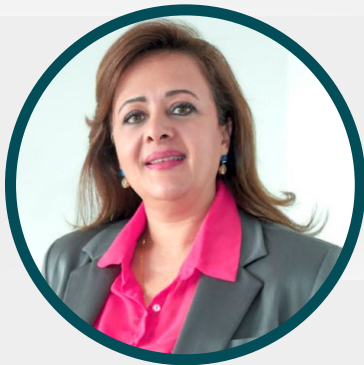
Dr. ALVARO LÓPEZ VILLA. Médico, Especialista en Gerencia Hospitalaria, Graduate Diploma in Health Economics (Australia), Máster en Economía de la Salud y del Medicamento (España). Treinta años de experiencia en el sector salud en áreas relacionadas con la formulación de políticas públicas en salud, relaciones contractuales entre aseguradores y prestadores, el diseño de modalidades de contratación y de pago por prestación de servicios de salud. Actualmente docente del Instituto de Gerencia y Gestión Sanitaria de la Fundación Universitaria Sanitas.

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

4 horas síncronas y 8 asíncronas

MÓDULO IV.

- Generalidades en negociación
- Herramientas de negociación
- La comunicación en la negociación
- Tipos de negociación
- Elementos para la negociación con las EPS
- Herramienta para evaluar cómo me ven mis clientes.
- Modelo Canvas



Dra. OLGA LUCÍA ZULUAGA R.

Médico Cirujano Universidad Tecnológica de Pereira con estudios en Auditoría Médica, Gerencia de la Calidad y habilidades Gerenciales. Especialista en Finanzas Universidad EAFIT. Especialista en Gerencia de Sistemas de Salud Universidad Tecnológica de Pereira. Maestría Gerencia de Sistemas de Salud Universidad Tecnológica de Pereira. Presidente Junta Directiva y Directora Ejecutiva de la Asociación Colombiana de Empresas Sociales del Estado y Hospitales Públicos - ACESI, y Directora Ejecutiva de la Asociación de Hospitales del Risaralda, ex directora Médica y de Prestación de Servicios en EPSs, durante 7 años.



DIRIGIDO A.

Gerentes, Directores, Subdirectores, Asesores Jurídicos, Jefes de Contratación y demás directivos de Empresas Sociales del Estado, Hospitales, e IPS públicas y privadas, entidades Territoriales del Sector Salud, Profesionales independientes y demás personas interesadas en el tema.

METODOLOGÍA.

El Curso Taller se desarrollará bajo la modalidad de formación virtual utilizando para ello una plataforma LMS (Learning Management System)



Sesiones síncronas
y asíncronas



Talleres y lecturas
para trabajo en casa



Videoconferencias y
resolución de
interrogantes



Cupo máximo de
40 participantes

El curso inicia el **19 de mayo en sesiones de 7.30 a 9.30 am, los días miércoles y jueves** durante 4 semanas para el primer grupo, el segundo y demás grupos se programarán de acuerdo a las inscripciones.

VALOR DE LA INVERSIÓN

Incluye	Hasta Mayo 7	Hasta Mayo 18
<p>PLAN GENERAL. Participación en el evento, material académico como soportes normativos, talleres, vídeos, documentos de lectura, entre otros, memorias, certificados y diplomas (electrónicos) e impuestos.</p>	<p>Asociados ACESI: \$400.000 (Único valor)</p> <p>Público en General: \$480.000</p>	<p>Público en General: \$550.000</p>

FORMA DE PAGO



Mediante transferencia electrónica o consignación en cheque o efectivo en la **Cuenta de Ahorros Davivienda 076 200 142 677 a nombre de Fundación Visión Salud.**

En línea con tarjeta débito o crédito dirigiéndose directamente a **www.fundasuperior.com**



REALICE SU PAGO AQUÍ
Zona de Pagos Davivienda.

NOTA 1:

Para efectos contables el pago se hace a nombre de **FUNDACIÓN VISIÓN SALUD. NIT. 900094601-4.** Entidad sin ánimo de lucro y de Educación para el Trabajo y el Desarrollo Humano. (Servicio Excluido de IVA y RENTA).

NOTA 2:

El valor de la inscripción no es reembolsable.

**INSCRÍBASE
AQUÍ**



INFORMES E INSCRIPCIONES.

presidencia@funvisionsalud.org -
contactos@fundasuperior.com

MÓVILES: 310 5382180 - 322 7762424
Línea WhatsApp 317 5006730

Organiza



FAVOR REENVIAR ESTA INFORMACIÓN A QUIENES CREA LES PUEDA INTERESAR